

LICENCE  
PRO

# Commercialisation des produits alimentaires



Site de Périgueux

**iut**  
de **BORDEAUX**



## Carte d'identité de la formation

### Diplôme

- › Licence professionnelle

### Mention

- › Commerce

### Spécialité

- › Commercialisation des produits alimentaires

### Conditions d'accès

- › Etre titulaire d'un DUT, d'un BTS ou d'une L2 à vocation commerciale, économique, scientifique ou agricole ou titre équivalent
- › Accès sur dossier et suivi de réunions d'information

### Durée et rythme de la formation

- › Formation de septembre à juin en alternance : 14 semaines de cours à l'IUT, le reste de l'année en entreprise

### Volume horaire / annuel

- › 35 heures par semaine en moyenne
- › 1020 heures par an : 450 heures de formation à l'IUT et le reste en entreprise

### Organisation de la formation

- › Principe de formation en alternance de septembre à juin

### Organisation des enseignements

- › Cours et travaux dirigés

### Contrôle des connaissances

- › Contrôle continu tout au long de l'année et/ou contrôle terminal
- › Un rapport de projet de groupe et un rapport de stage individuel accompagnés de soutenances

### Lieu de la formation

- › IUT de Bordeaux – Campus Périgord

### International

- › Étudiants éligibles aux échanges Erasmus+

### Modalités particulières

- › Cette formation est ouverte en alternance, en formation continue (contrat de professionnalisation, CIF, période de professionnalisation...) ou en formation initiale
- › Possibilité de VAE (Validation des Acquis de l'Expérience)

### Nombre de places

30

### Nombre de candidats

- › environ 70

## Définition de la discipline

Cette formation allie deux domaines de compétences :

- › La maîtrise des techniques commerciales et des outils de gestion nécessaires aux managers des entreprises de ce secteur.
- › La maîtrise des spécificités du secteur agroalimentaire et notamment des exigences en matière de qualité et sécurité

### Profil souhaité

Qualités recherchées : qualités d'écoute et d'analyse, sens du relationnel et de la communication, qualités d'écoute et d'analyse, curiosité intellectuelle, autonomie et esprit d'initiative

## Objectifs de la formation

La Licence Professionnelle CPA forme des professionnels du commerce compétents et conscients de leurs responsabilités, non seulement au niveau de la vente et de l'achat des produits, mais aussi capables d'apprécier la qualité des denrées et de communiquer sur les notions de sécurité et de traçabilité des aliments.

Selon le profil de l'étudiant, elle offre la possibilité d'acquérir, développer ou consolider les compétences commerciales en les appliquant au domaine agro-alimentaire.

### Spécificités

- Formation à taille humaine qui favorise la proximité avec les formateurs universitaires et professionnels
- Pédagogie adaptée et concrète : jeu d'entreprise, études de cas, mises en situation...



## Contenu des enseignements

### Mise à niveau et activités transverses pré-professionnelles

- › Mise à niveau disciplinaire (socle commun économique et scientifique)
- › Mise à niveau méthodologique
- › Construction du projet professionnel
- › Certifications

### Vente et relation client

- › Négociation (achat/vente)
- › Gestion de la relation client
- › Marchandisage
- › Anglais commercial

### Spécificités du secteur agroalimentaire

- › Panorama économique et technique du secteur agroalimentaire
- › Logistique, gestion des stocks et filières agroalimentaires

- › Distribution et filières agroalimentaires
- › Innovation

### Politiques commerciales et gestion de l'entreprise

- › Mercatique
- › Gestion comptable et financière
- › Environnement juridique social et commercial
- › Techniques du commerce international

### Qualité et sécurité

- › Normalisation et qualité
- › Qualité, hygiène et environnement

## Dispositifs d'accompagnement

- › Mise à niveau en début de formation (économique, scientifique et méthodologique)
- › Suivi individualisé par un double tutorat (un tuteur-entreprise et un tuteur-enseignant) pour favoriser l'intégration et l'épanouissement des étudiants-salariés dans l'entreprise et en formation à l'IUT.
- › Formation aux techniques de recrutement assurée par un intervenant professionnel.

## Partenaires

### Entreprises :

Coopérative Atlantique, Auchan, Metro, Fromarsac, Biocoop, Libios, Inovfruit ...

### Institutions :

Chambre d'Agriculture, ARDIA, MEDEF CCI, Chambre de Métiers et de l'Artisanat...

## Insertion professionnelle

### › Métiers :

- attaché commercial
- chef de rayon/secteur en grande distribution
- responsable de la relation clientèle
- responsable de la promotion des ventes
- contrôleur qualité/production...

### › Fonctions :

- commerciales, marketing, qualité
- › Secteurs d'activité dans lesquels s'insèrent les diplômés : grande distribution alimentaire, PME, entreprises nationales de l'industrie agroalimentaire

## Professionalisation

- › La formation s'effectue en alternance. Les étudiants sont salariés en contrat de professionnalisation (8 à 12 mois) ou en stage (minimum 12 semaines) et travaillent en entreprise en dehors des périodes de formation à l'IUT.

Exemples de missions en entreprise :

- › conquête commerciale pour une nouvelle activité ou un élargissement de gamme
- › actualisation/création d'outils de communication et d'aide à la vente
- › définition et mise en oeuvre d'une politique de merchandising
- › mise en place et suivi d'une démarche qualité dans un but commercial

## Taux d'insertion

89 %

Taux d'emploi des diplômés

50 %

en CDI 6 mois après l'obtention de leur diplôme

## Taux de réussite

85%

en 2014

91 %

en 2015

Chiffres de l'Observatoire de la formation et de la vie universitaire.

## Infos pratiques

### Lieu de la formation

IUT de Bordeaux - Site de Périgueux  
Campus Périgord  
Rond-point Suzanne Noël  
CS 21201  
24019 Périgueux Cedex



[iut-perigueux.u-bordeaux.fr](http://iut-perigueux.u-bordeaux.fr)

### Candidature

Les candidatures se font à partir du site internet de l'IUT : [www.iut.u-bordeaux.fr](http://www.iut.u-bordeaux.fr)

## Contacts

Pour toute question sur la formation  
05 53 02 58 65  
[lp-cpa@iut.u-bordeaux.fr](mailto:lp-cpa@iut.u-bordeaux.fr)

Pour toute question sur les dispositifs  
d'alternance, de reprises d'études et de VAE  
Service formation continue et alternance  
Antenne Périgueux  
05 53 02 58 60  
[fca-perigueux@iut.u-bordeaux.fr](mailto:fca-perigueux@iut.u-bordeaux.fr)

En savoir +

[u-bordeaux.fr/formation](http://u-bordeaux.fr/formation)

université  
de **BORDEAUX**