

LICENCE
PRO

Métiers de l'immobilier : transaction et commercialisation de biens



Site de Bordeaux-Bastide

iut
de BORDEAUX

Carte d'identité de la formation

Diplôme

- › Licence professionnelle
- › Code RNCP : 30124
- › Code apprentissage : 25031394

Mention

- › Métiers de l'immobilier : transaction et commercialisation de biens

Conditions d'accès

- › Les candidats doivent posséder un Bac+2 :
 - L2 (AES, Eco Gestion, Droit)
 - DUT commerce et Gestion (TC, GEA, GACO)
 - DUT génie civil ou BTS équivalent
 - BTS Tertiaire (professions immobilières, Notariat, MUC, Assistant manager...)
- › Cette formation est également accessible par validation des acquis professionnels et personnels (VAPP)

Durée et rythme de la formation

- › Cette formation se déroule sur un rythme d'alternance de trois semaines en entreprise, une semaine en cours de septembre à juillet

Volume horaire

- › Environ 35 heures par semaine
- › Volume annuel : 450 heures d'enseignement et 150 heures de projet tuteuré

Organisation de la formation

- › Tronc commun d'enseignement avec la mention gestion et développement de patrimoine immobilier

Organisation des enseignements

- › Les enseignements sont dispensés sur deux semestres

Contrôle des connaissances

- › Le contrôle des connaissances s'effectue en contrôle continu

Lieu de la formation

- › Pole Universitaire des Sciences de Gestion, Bordeaux Bastide

Nombre de places

- › 25

Nombre de candidats

- › 300

Coût de la formation en apprentissage

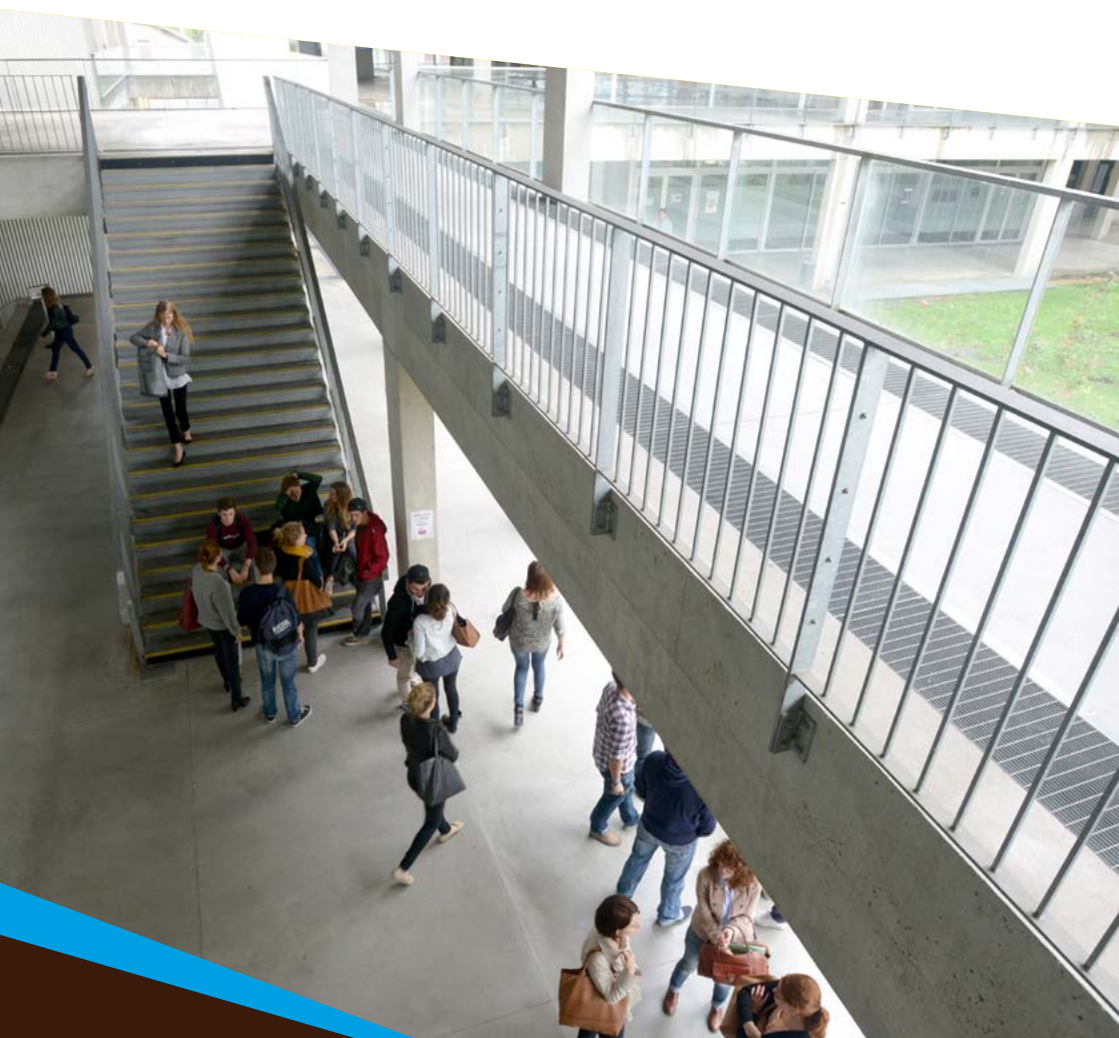
- › Secteur privé : niveau de prise en charge par l'OPCO sans reste à charge pour l'entreprise.
- › Secteur public : niveau de prise en charge décidé par les OPCO.
- › Le service **PHASE** propose un aménagement de la scolarité pour les étudiants à besoins spécifiques et offre un accompagnement personnalisé pour favoriser la réalisation de projet d'études.

Objectifs de la formation

Cette licence a pour objectif de donner des compétences juridiques, techniques et commerciales nécessaires à l'exercice des métiers de la transaction, de la promotion et de la construction immobilière.

Profil souhaité

- › Le rythme de l'alternance étant très lourd, les étudiants doivent avoir le sens de l'organisation et une capacité de travail importante.
- › Les étudiants doivent présenter une compétence relationnelle, un savoir être, mais également de l'audace pour aller sur le terrain de la prospection.
- › Sur ce type de métier la confiance est l'élément clé, l'étudiant devra donc présenter des qualités d'intégrité et de sérieux.



Contenu des enseignements

UE1 Remise à niveau

- › Méthodologie
- › Anglais appliqué à l'immobilier
- › Droit civil
- › Techniques administratives, rédaction, informatique, TIC

UE2 Aspects économique et juridique du secteur immobilier

- › Economie de l'immobilier
- › Le marché de l'immobilier et ses acteurs
- › Analyse stratégique
- › Droit immobilier
- › Cadre réglementaire : professions et secteur
- › Droit de l'urbanisme

UE3 Approche technique du secteur immobilier

- › Montage d'opérations de promotion et de construction
- › Construction, réglementation et assurance
- › Architecture, technique de construction et pathologie du bâtiment
- › Expertise du bâtiment

UE4 Projet tutoré

UE5 Approches commerciale et organisationnelle

- › Techniques de vente et vente en VEFA
- › Marketing immobilier
- › Stratégie de négociation
- › Conduite de réunion et communication

UE6 Gestion administrative, comptable et financière

- › Gestion comptable et financière
- › Financement immobilier
- › Fiscalité immobilière
- › Gestion de patrimoine immobilier

UE7 Stage ou alternance

Dispositifs d'accompagnement

Pour faciliter la recherche de contrats en alternance, nous mettons en relation les étudiants avec nos entreprises et institutions partenaires



Professionalisation

- › Cette formation se déroule en alternance

Insertion professionnelle

Métiers de la transaction :

- › Négociateur immobilier
- › Responsable d'agence
- › Agent immobilier
- › Chasseurs de biens
- › Marchand de biens

Métiers de la promotion

- › Prospecteur foncier
- › Assistant
- › Responsable de projet immobilier
- › Négociateur commercial (VEFA)

Entreprises partenaires

- › L'unis
- › La fnaim
- › Square habitat
- › Aquitanis
- › Domofrance
- › Lamy
- › Nexity
- › Bouygues
- › La FFB

Taux d'insertion

94 %

effectifs en emploi à la date de l'enquête

0 mois durée de recherche du 1^{er} emploi

94% travaillent en Nouvelle-Aquitaine

1475 €

Salaire net mensuel médian
(emploi à temps complet en France)

Chiffres de l'Observatoire de la formation et de la vie universitaire, enquête de 2020 concernant la promotion 2017.

Infos pratiques

Lieu de la formation

IUT de Bordeaux - Site de Bordeaux-Bastide
Département Gestion des entreprises
et des administrations
Pôle universitaire des sciences de gestion
35 avenue Abadie
CS 51412
33072 Bordeaux Cedex
Code UAI apprentissage : 0333400S

Accès > Tram A : arrêt Jardin botanique

www.iut-gea-bordeaux.fr

Candidature

Les candidatures se font à partir du
site web : candiut.fr

Contacts

Pour toute question sur la formation

05 56 00 96 11

lp-tcbi@iut.u-bordeaux.fr

Pour toute question sur l'inscription

Service formation et vie universitaire

05 56 00 95 54

fvu-bastide@iut.u-bordeaux.fr

**Pour toute question sur les dispositifs
d'alternance, de reprises d'études et de VAE**

Service formation continue et alternance

Antenne Bordeaux-Bastide

05 56 00 95 69

fca-bastide@iut.u-bordeaux.fr

En savoir +

u-bordeaux.fr/formation

université
de **BORDEAUX**